

爲人靈魂費財費力

— 聯宣總部籌款並完成交屋紀念文

總幹事 雪新信牧師

感謝主！帶領聯宣總部籌款達到，並完成交屋。此時，是一個值得紀念的經歷，也是一個應該數算的時刻，更是一個感恩使用的開始！

A. 澄清

1. 『購買聯宣總部，為何是主的帶領？』

在我於2006年12月8日，所寫的聯宣 NCCCWC 總部籌款推動文：『使基督使命工作生根在美中西部！』中，就有表明：

a. 聖經的基礎— 感謝主！自1973年帶領聯宣 NCCCWC，由『中北美基督徒冬令會』開始，到美中西部13州的聯合宣道組織—『聯宣 NCCCWC』；以支援本區各地基督使命工作，進而早日正確地使基督使命工作(太28：18-20)生根在美中西部！，而聯宣購買總部正是爲基督使命工作，生根在美中西部，進深擴大主工！

b. 聖靈的感動— 因此聯宣一直來的覺醒與行動，是：

- 1) 重視留經華人—不可忽略來此留學，或訪問經過的華人；
- 2) 聯合同道單位—聯合願參與真道合一的單位，組織同工；
- 3) 傳達指望在神—正解傳道告訴同胞世人指望，惟在真神。結果，特別2000年董事會與同工會方面通過下，又在

a) 同工們自1995年起，對總部需要的長期感動，

b) 年會部需要更好的存放與籌備，

c) 特會部培訓工作的穩定場地需要，及

d) 芝城門徒家庭目前搬動，對未來物件存放及培訓的緊急影響。

所以，購買聯宣總部的感動，多年來就一直加深並印證在同工們的心中，並已成熟到總部4個目的，找尋7個要點，培訓爲重的3要項，籌款方面的4個目標都在『B. 目前急需』中表明出來。

c. 聖工的果效— 感謝主！從過去主33年來的帶領，聯宣就本着如此『覺醒與行動』，向着基督使命工作能生根在美中西部的目標而努力，目前進展的3項主要的工作是：

- 1) 培訓門徒—使人作主門徒，並會去使別人也會作主門徒；
- 2) 健全聯宣—建立更加整全的聯合宣道，支援差派的組織；
- 3) 齊承使命—鼓勵基督門徒組成地方教會，教會組成聯宣。

聯宣自1998年來，特別加強謹守真道，雖有些人離去觀望，但聯宣不嫌人少，決心爲真道打美好的仗；結果，主興起一批願意以聖經爲權威，正解聖經，真知力行的基督門徒。在聯宣同工努力與雪牧師教導下，現在不但成爲各地帶領者，建立團契與教會，也成爲聯宣主要同工，並定期關心，13州主工及外地的宣道。聯宣的聖工果效，已經明顯且寶貴。聯宣總部的購買，就是爲此果效，能更加知道穩定延續成長而有，使中西部有更多的單位與個人明白基督使命工作的內容與進行，進而影響，使真事奉能生根在美中西部，甚至其他世界地區！聯宣既已有聖工果效，如此加強主工而有的聯宣總部購買，必更加結果，值得支持！

d. 聖徒的印證— 聯宣總部的需要，是20多年同工的感動；『1992年聯宣擴大冬令會

的服事，增為支援各地的聯合宣道的組織，並成立總部.....』，『自1995年時，聯宣就一直有感動，將總部移到本區13州中心城市芝加哥』，『2000年董事會/同工會通過』；特別在『C. 近期帶領』中：12/26/03起開始在特會中收到奉獻，至今仍收到奉獻，回應總部購買；5/31/05雪牧師傳遞聯宣總部尋購及籌款起，特別有同工起來，尋找房屋；3/24/06成立籌款組；11/9/06成立尋購組。

門徒不斷地受感動及回應，主就更加借着同工的產生及籌款的回應，帶領同工們看到主一步一步的帶領，進展到籌款達成，交屋完成！聯宣總部的購買，在過去近25年來，前後看到一批批有心同工與回應者的聖徒印證，讓人明白是主的帶領，是主的號召，是主工的吸引。

2. 『購買聯宣總部，為何2007年4月1日？』

在明白主帶領真理的要點及記錄後，我們就可以清心地按聯宣個別的處境來進行，如此的遵主旨而執行，就是明白並完成主帶領的下半段。2006年11月25日，在與同工們看屋之後，定下2007年4月1日交屋之因：

- 1) 過去的帶領—由推動文可以明白主帶領的4方面記錄。
- 2) 目前的急需—為聯宣在中西部的工作，總部需要 a) 擴到芝加哥， b) 集中聯宣物件， c) 4個目的：辦公室，培訓中心，接待宿舍，物件存放 可知。
- 3) 突發的改變—
 - a) 長期存放門徒家中，影響家庭
 - b) 長期特會於門徒家中，影響家庭
 - c) 門徒緊要搬賣房子
 - d) 許多物件缺乏集中及存放，易被遺忘
 - e) 特會的場地突變，難找浪費，用餐受限費時。
- 4) 同工的產生—先後找尋同工，籌款同工，尋購同工，通訊同工的產生，當同工來到

時，主的帶領，就可向前進階，早日經歷結果。

- 5) 第2籌款方案的提出—原本第一方案為『先籌足再買』，經同工提議改為『先籌買再還』，向着目標，願信心火熱，擺上前進時，是主帶領之兆。
- 6) 再拖的影響—聯宣已逢不進再退之際，又逢邁向主工成熟之前夕，若半途而廢，豈不使主名，主道，主的聯宣受誤解，輕視，受阻，故必須全力獻上，把握時機，不能錯過，不能失敗放棄，借主必定成功；也要成功，才能造就眾人，不能再托，主工第一！
- 7) 買屋的時機—正逢2006年9月以來，房屋賣主的市場，我們必須認真，且有智慧地把握時機，不浪費購買。
- 8) 合適房屋的出現—2006年11月25日周六午，在同工安排，帶領，報告下，知道有合適所要的房屋，就感謝主！同工要順着主的帶領，耐心議價，核價，等候定價。
- 9) 牧師的時間—由於主工帶領牧師4月要去亞洲培訓門徒，5月初才回來，5月又續繼在中西部培訓的階段，必須專心作工；6月至8月又有暑工及暑宣在美及亞洲；9月又開始特會，福音營，及每年門徒培訓的第三回，很快就到11月，12月的合班特會及年底冬令會，故自2006年11月底必須把握4個月的時間，專心全力傳遞主的帶領，推動籌款收齊主的所賜的錢，完成交屋。2007年4月1日是合班特會的最後一日，最合適收齊籌款交屋(結果，主帶領於3月25日提前完成籌款，3月29日交屋，4月1日感恩使用)。
- 10) 同工的盡力—直到12月底，在有心願做的負責同工們盡力擺上時間，完成現場尋購，後看到的合適房屋時，就可以明白主所帶領的總部房屋。

如此，按牧師任聯宣總幹事的職分及總部購買之執行負責，遵照主的帶領並聯宣處理，

定下2007年4月1日為交屋。雖然那時聯宣總賬尚未有50萬可交屋，但我們相信已清楚主的帶領，就可以開始進行籌款傳遞主的帶領，收回主所賜的錢，開始經歷購成總部3個過程：籌款交屋，還清借款，完成購買。

B. 知清

如此，在面對主所帶領聯宣總部的特別『禮拜』之前，我們是否知道這時刻的意義，我們是如何看待這一刻？試想：

1. 是『獻殿禮』(代下6:12)嗎？不是。因為這在我們做的，也不是聖殿；乃是一個房子，是用來做聯宣總部之用的。
2. 是『奉獻禮』嗎？不是。因為我們雖然曾經回應籌款所需，奉獻金錢為總部購買，也願意未來按主，照主帶領聯宣總部的4個目標去用，但聯宣不是把總部房屋獻上交還給主的那種奉獻。如今，主已帶領我們，賜給我們計劃，籌款，交屋及未來可以開始使用了！
3. 是『幫助聖徒』(林後8-9)嗎？是！想到主帶領聯宣，從1973年開始直到如今，一切的同工，事工，組織，設備，計劃及經費都是為了主工；是以基督使命工作為中心的發展；為幫助人蒙恩成聖，在人得救後，又造就人的信心長進遵主而行。一直以來，在凡所參與的個人中都是為了幫助聖徒，進深神的救贖計劃而聯宣；由新關係與神和好後，在新生命，新生活，新事奉獲得初信幫助，忠於主託！

如今，主帶領聯宣，更是為了使基督使命工作，能生根於美中西部，以至於世界其他地方，而賜聯宣總部。可以：為人靈魂，費財費力(林後12:15a)！我們在總部交屋前，曾在回應籌款中，來獻上我們的金錢，但總部交屋後，我們感謝主的帶領，教我們獻上，也感謝主的賜予，不但使我們可以有此總部參加穩定的聚會，學習，也可以：感恩使用，使工生根(腓1:24-25)！

C. 明清

進行購買聯宣總部在人來看，對目前參與聯宣的單位與個人，是一件不容易的事，原因是：

1. 長時間的感動，容易中斷。
2. 過去的帶領，今日同工的承傳完成。
3. 廣大地區工作，需要許多單位與個人的同心才能完成。
4. 42萬美金籌款，對年青家庭及學生為多的同工群而言，比較困難，除非獻上。
5. 聯宣的第一財產，無任何條件向銀行貸款！如此，僅靠各位基督門徒及一些少數單位為主要對象作開始，目標很高，不易達成。

但事實上，聯宣卻經歷了主的帶領，並完成第一階段，達成籌款與交屋，這明顯是因為主的帶領，借同工們信心的行動及回應者的擺上。這籌款的達成，具有10個意義，明顯清楚：

1. 門徒結果——許多基督門徒挺身而出，在籌款上首先回應，願作同工，又去推動。
2. 真信心的存在——有行為，才是真信心；有回應，才是真聯宣愛真主工。
3. 仍有的回應——在回應籌款中，雖聯宣工作遇到些困難，但仍看到主仍在各地保留不少對聯宣工作認同支援的人。
4. 忠心管家的受激——主仍按時帶領忠心事奉者，將所需的賜下，擴展主工。
5. 聯宣目標的印證——聯宣目標是支援各地基督使命工作，開班培訓門徒，正解研經特會，短宣支援，獲得回應者印證。
6. 聯宣工作有結果——目前在世界各地，那些曾參加聯宣受益者已反哺紀念支援聯宣所需。

7. 對『特帶真理』的肯定——特別是在同工，及回應者中，可看到眾人明白肯定主特別帶領，回應籌款所需。
8. 真心相信主帶領的表現——同工明白主的帶領之後，去行動，才是真明白，真信的表現，這非常重要的言行一致的見證與鼓勵。
9. 超越異議，冷漠觀望的結果——對於遵行主道，順服主帶領的門徒與同工，必須面對異議，冷漠觀望的可能考驗。那唯有清楚明白主帶領的人，才能以投入行動，進入結果，榮神益人，造就眾人。
10. 支援聯宣，重視基督使命工作——這是推動文中，購買聯宣總部的主題，使基督使命工作生根於美中西部，故若是因而回應籌款，就是重視基督使命工作，這是何等成熟的一群，一代，一團，深信如此之中，主說『我就常與你們同在』(太 28:20)，也必與之後的今日如此的一群。願意重視基督使命工作者同在，這是何等令人受勵！是主工必展的日子來到！

D. 看清

在此，我們明白主帶領聯宣購買總部，帶領眾人回應回應籌款，聯宣總部是爲了基督使命工作的生根，因爲聯宣是要加強在美中西部 13 州的 50 多個教會，60 多個查經班，200 多個校園中，20 多萬的華人中，聯宣的前途，是望地興嘆，困難消失呢？或更加邁向未得之地？目前在真道不清，主工不做，偏差不斷中，主工使工需要生根時，聯宣總部是主帶領聯宣並賜給聯宣，並給聯宣的鼓勵！

爲何使工需要生根，不能退縮？我們可以看到保羅在腓立比，及至對馬其頓對希臘半島，對昔時的時代，今天的世代都留下只有生根，只有向前結果的美好見證！我們從腓 1 可知：

1. 『直到耶穌基督的日子』(v3-11) ——在 3-11 節中，讀到保羅爲腓立比教會感謝主及代禱，其中第 6 節，他對由傳福音開始的主工，他的深信是『那在你們心裡動了

善工的，必成全這工，直到耶穌基督的日子』其中『必成』及『直到主來』就是使工必要生根，眾人應跟上，不應落後！

2. 『主能傳開』(v12-18) ——在 12-18 節中，談到保羅捆鎖的遭遇，他明白主的美意；在 12-14 節中，使人明白他是無辜，爲主受苦，也使許多得救人，得勵傳道！在 15-18 節中，雖人有對保羅不同的對待，但保羅卻看中主能傳開。如此主道與主名能夠傳開，保羅願付捆鎖及多受苦的代價。保羅願使工生根，獻上身體，名譽在所不惜！應該如此！
3. 『又長進，又喜樂』(v19-26) 在 19-26 節中，談到保羅的人生觀；19-21 節中，保羅無論是生是死，總叫基督在我身上顯大。22-24 節中，保羅在世時，『爲你們更是要緊』，承擔基督使命工作，爲着眾人，25-26 節中，保羅更是講明作工是『使你們在所信的道上又長進，又喜樂』(V25) 以眾人能知行主道，使工生根爲目標，不保留自己！專心全力以赴。
4. 『與基督的福音相稱』(v27-30) ——在 27-30 節中，談到保羅對所服事對象的期待。保羅的期待是『行事爲人與基督的福音相稱』(27)。特別在 27 節中，保羅不在時，他們也相稱；28 節中，在敵人的驚嚇中，更要信服基督，爲主受苦。我們從 30 節中，看到保羅是在不怕中努力作工。保羅在相稱福音下，要使使工生根完成主差！

如此保羅在腓立比書一章中，對作主工的要求是：持傳，傳開，長進，相稱，基督使命工作只有生根一途。而且是使工必成！

我深信聯宣已進入總部階段，使工必成！原因有 3，值得深明大義，支援加入：

1. 因爲正解聖經，有主話語的帶領
2. 因爲教導人不但得救，而且作主門徒，知行主道，與神同行；在神的計劃中，如此主必使用

3. 因為奉行基督使命工作，有主的同在，必
能結果！願中西部及世界，主道興旺，門
徒增多，擴大使工！

願聯宣總部購買繼續完成，使工生根！

(雪牧師寫於 2007 年 5 月 22 日，主門徒汪潔生
代為打字)

(雪新信牧師，現任聯宣總幹事)